

2022年10月19日

各 位

大阪中小企業投資育成株式会社  
代表取締役社長 小林 利典  
大阪市北区中之島3-3-23  
〔お問い合わせ先〕  
事業ソリューション部 福山  
電話：06-6459-1700  
メール：pr@sbic-wj.co.jp

## 2022年10月定例発表

下記の通り、2022年9月分として投資を実行しました。

### A. 投資先企業

<再投資>

・株式

社 名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
榊村上製作所	大阪府	川島 喜吉	7,500万円	たばこ製造機械、 大型送風機	550万円

## 再投資先の概要

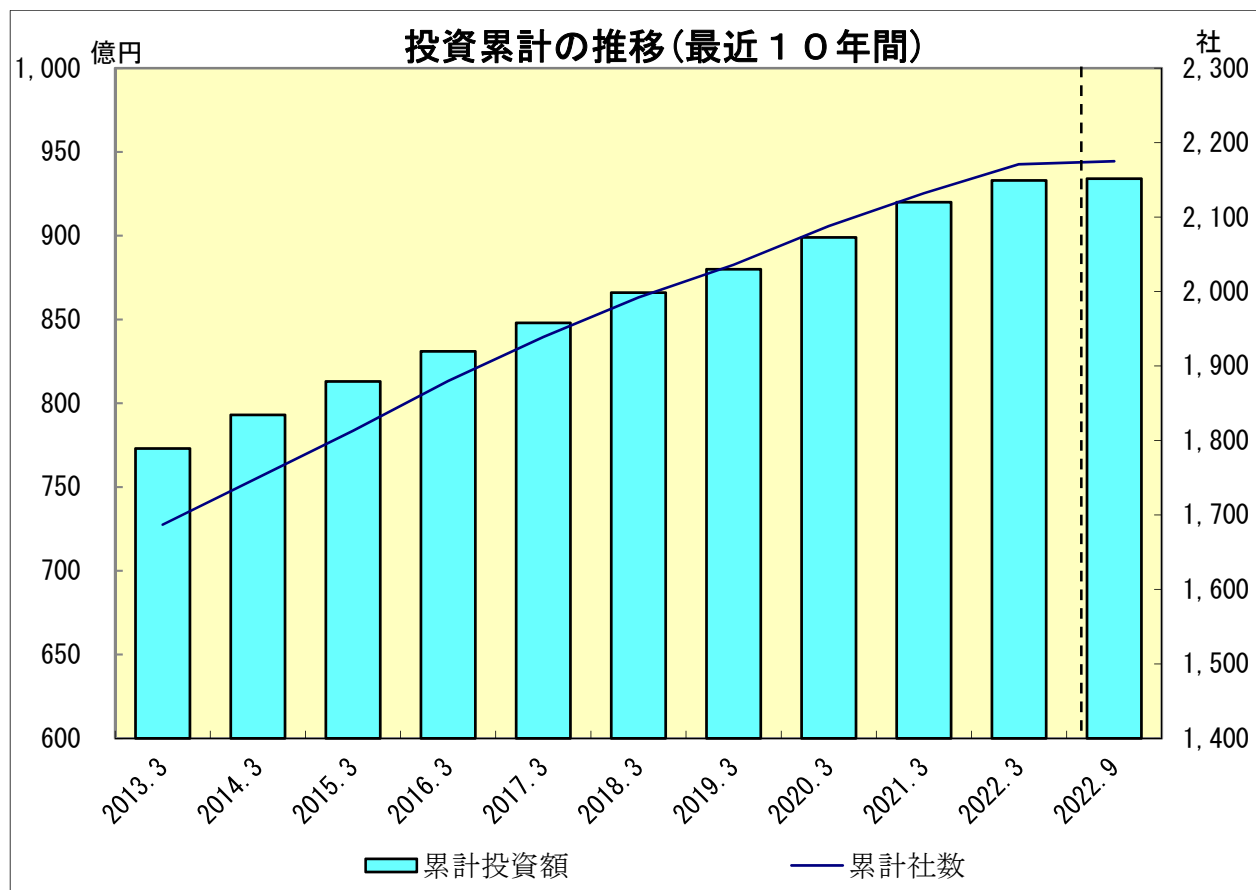
### ◎株式

#### ・株式会社村上製作所

事業所：大阪府高槻市辻子3-7-1  
電話：072-675-5511  
代表者：川島 喜吉 (カシマ キヨシ)  
URL：<http://www.mrkm-mfg.co.jp>  
資本金：7,500万円  
設立年月：1942年7月  
主要事業・製商品：たばこ製造機械、大型送風機  
初回投資年月：2015年3月  
今次投資額：550万円

## B. 投資実績（ご参考）

	2019/3 末	2020/3 末	2021/3 末	2022/3 末	2022/9 末現在
投資累計社数（社）	2,036	2,088	2,132	2,171	2,175
投資累計額（億円）	880	899	920	933	934



（上記グラフ及び数値には、投資事業有限責任組合による投資分を含んでおります。）

## C. 今後の主な成長支援活動予定

大阪中小企業投資育成株式会社は、中堅・中小企業の成長発展を積極的に支援するためセミナーや各種経営情報の提供に取り組んでいます。九州エリアにおいても開催数や内容の拡充を図っております。

### 1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》

- ・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関から、各種経営情報・サービス情報・技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加していただき、情報収集やビジネスマッチングに役立てていただくことを目的としています。

#### ◎ 第1693回

テーマ	《福岡開催》CM方式による新築・リニューアル工事のコスト削減法
開催日	2022年10月21日(金) 14:00~16:00
講師	阪急コンストラクション・マネジメント(株) シニアコンサルタント/認定コンストラクション・マネジャー 林秀行 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) 九州支社「年輪ルーム」【Zoom同時開催】
内容	新築・リニューアル工事の実施にあたって、コンストラクション・マネジメント(CM方式)の導入する案件が官民ともに増えています。当フォーラムでは、工事発注者様のプロジェクトを、コスト・品質・スケジュールを最適化し、また設計者や施工者を的確に選定することで、成功裏に推進するCM方式の手法をご案内いたします。

#### ◎ 第1695回

テーマ	自社の“未来を創る”組織開発5つのメソッド
開催日	2022年10月24日(月) 14:00~16:00
講師	(株)タナベ経営 ストラテジー&ドメインコンサルティング 事業部 部長代理 名倉克明 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	VUCA時代の今、柔軟に環境適応する企業戦略が不可欠です。この企業戦略を支える「組織」は、経営目的を達成するための手段であり、組織は戦略に従って形成されます。当セミナーでは、「明日から何をすればよいのか」を経営者視点でポイントや具体策を分かりやすく解説いたします。

#### ◎ 第1696回

テーマ	《神戸開催》管理職として知っておきたい 労働関係法と正社員を引き止める福利厚生とは
開催日	2022年10月25日(火) 14:00~16:00
講師	みらい社会保険労務士法人 代表社員 城敏徳 氏
会場	神戸国際会館 セミナーハウス 東棟7階・701号会議室【リアル限定】
内容	近時、労働関係法令の改正が盛んにおこなわれ、コンプライアンス意識の高揚への求めが顕著となっています。そこで、本セミナーでは、時間外労働の上限規制、年次有給休暇の取得義務、メンタル罹患患者への対応方法、使用者責任等々、管理職として知っておくべき労働関係法令を解説していきます。

◎ 第1697回

テ ー マ	《長崎開催》最新税制から見た、ホールディングス化における成功事例と失敗事例
開 催 日	2022年10月27日(木) 13:30~16:00
講 師	税理士法人小山・ミカタパートナーズ CEO 公認会計士・税理士 小山晃弘 氏 プルデンシャル生命保険㈱ ライフプランナー 坪原利浩 氏
会 場	出島メッセ長崎 1階・105会議室【リアル限定】
内 容	中小企業において、今後の事業展開や事業承継を見据えたホールディングス化が増えています。ですが、顧問の先生のみ、税務面の活用のみでは非常に勿体ないです。様々な活用方法があります。ホールディングスの様々な活用方法、成功事例、失敗事例について、分かりやすく解説致します。

◎ 第1698回

テ ー マ	《北九州開催》最新税制から見た、ホールディングス化における成功事例と失敗事例
開 催 日	2022年10月28日(金) 13:30~16:00
講 師	税理士法人小山・ミカタパートナーズ CEO 公認会計士・税理士 小山晃弘 氏 プルデンシャル生命保険㈱ ライフプランナー 坪原利浩 氏
会 場	北九州商工会議所 9階・中ホール【リアル限定】
内 容	中小企業において、今後の事業展開や事業承継を見据えたホールディングス化が増えています。ですが、顧問の先生のみ、税務面の活用のみでは非常に勿体ないです。様々な活用方法があります。ホールディングスの様々な活用方法、成功事例、失敗事例について、分かりやすく解説致します。

◎ 第1699回

テ ー マ	《鹿児島開催》老舗企業のための、分散した未上場株式のリスクとその対策
開 催 日	2022年10月28日(金) 14:00~16:00
講 師	税理士法人トライウィン 代表 中小企業診断士・税理士 石井大輔 氏
会 場	鹿児島中央ビルディング 8階・会議室【リアル限定】
内 容	2年前にコンサルを入れて作ったのにもう使えない、人事評価表が複雑すぎて見るのも嫌、毎回同じ内容の査定会議。本やセミナーもどれも同じような話ばかり。「中小企業にあった賃金・給与制度があればいいなあ。」といった社長さんのお悩みを、本セミナーで解決します。

◎ 第1700回

テ ー マ	自律・自走型組織のつくり方
開 催 日	2022年11月4日(金) 14:00~16:00
講 師	㈱組織デザイン研究所 人事コンサルタント アシスタントマネージャー・採用責任者 梅原達彦 氏
会 場	大阪中小企業投資育成㈱セミナールーム【Zoom限定】
内 容	3年後には3割が退職する時代。新卒入社したタイミングで既に転職を考えている時代。労働力不足が益々進み、更に採用が難しくなる時代。そんな時代だからこそ、いかに「人」を中心とした組織づくりを推進していくかが大切です。今回は、関西を中心に組織づくりをご支援してきた実績を元に、事例を交えてご紹介させていただきます。

◎ 第1701回

テ ー マ	ジョブ型制度のメリット・デメリットを踏まえた人事評価処遇制度の改定の進め方
開 催 日	2022年11月8日(火) 13:30~16:00
講 師	クールロジック(株) シニアコンサルタント 細木正靖 氏
会 場	大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【Zoom同時開催】
内 容	人事評価処遇制度において、米国式を直導入した企業はほぼすべて失敗または再改定を余儀なくされています。ジョブ型制度等の「形」を変更する改定は失敗の元であります。本質的な自社の処遇上の問題発見をもとに、その問題解決に「形」を選択する手順での改定の進め方をご提示します。

◎ 第1702回

テ ー マ	これから始める中堅・中小製造業現場のデジタル活用
開 催 日	2022年11月11日(金) 14:00~16:00
講 師	(株)タナベコンサルティング デジタルコンサルティング事業部 マネジメント&オペレーションズ本部 部長 山内優和 氏、チーフコンサルタント 田崎修平 氏
会 場	大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【Zoom同時開催】
内 容	現在日本の製造業は、世界的インフレ、サプライチェーンリスク、現場の労働力確保への対応など、かつてない逆風にさらされています。手を打っているものの、改善できずにいるジレンマに陥る企業は少なくありません。本説明会では、デジタルの力を活用する「Factory DX」について、事例とともにご紹介させていただきます。

◎ 第1706回

テ ー マ	《鹿児島開催》問題社員対策セミナー
開 催 日	2022年11月11日(金) 14:00~16:30
講 師	正込法律事務所 弁護士・社会保険労務士 正込健一朗 氏
会 場	鹿児島中央ビルディング 8階・会議室【リアル限定】
内 容	中小企業へもパワハラ防止が義務づけられ7カ月が経過しました。行きすぎる指導が「パワハラ」と言われて肩身が狭い、問題ある言動でスタッフ間のコミュニケーションがとりづらい、穏便に退職を勧めたいけれどどうすれば?…そんなお悩みはありませんか?本セミナーでは弁護士・社労士によるハラスメント防止の実務対応の視点から、問題社員対策について事例や裁判例を交えて解説します。

## 2. 投資フォーラム《無料》

◎ 第47回

テ ー マ	中小企業の理系学生採用の具体的な方法を学ぶ
開 催 日	2022年10月27日(木) 13:30~16:00
講 師	(株)ウィン・キャリアリサーチ 代表取締役 石原勝次郎 氏
会 場	大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【Zoom同時開催】
内 容	本セミナーでは、「中小企業にとっての理系学生の採用の方法」について具体的に解説していきます。今後、大学の研究室・キャリアセンターにアプローチをかけて、理系学生の採用を成功させたいと考えておられる経営者様・採用ご担当者様は是非お申込みください。

◎ 第48回

テーマ	《岡山開催》社員承継成功のポイント
開催日	2022年10月28日(金) 15:00~17:00
講師	株式会社アイディーエイ 取締役会長 井上勲 氏、代表取締役 山田祥 氏 税理士法人 久遠 代表社員/税理士 前原幸夫 氏
会場	岡山国際交流センター B1・レセプションホール【リアル限定】
内容	経営者・後継者向けに「社員承継」成功のポイントについて説明します。いつごろから、社員承継を考えていたのか?なぜ、同族承継をしなかったのか?などの社員承継に至るまでの具体例や成功のポイント、社員承継後に起きた出来事についてお伝えします。

◎ 第49回

テーマ	《税理士・会計士向け》 税理士・会計士が知っておくべき中小企業の事業承継・M&Aの進め方と相談事例
開催日	2022年11月2日(水) 14:00~15:30
講師	大阪府事業承継・引継ぎ支援センター 統括責任者 上宮克己 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	経営者の高齢化が進む一方で、後継者の確保が困難になるなど、事業承継を控えた中小企業にとって乗り越えるべき課題は数多く存在しています。本セミナーでは、円滑な事業承継の実現に向けた計画の立案から具体的対策まで、税理士・会計士が知っておくべきポイントについて、(1)親族内、(2)従業員等、(3)他社(M&A)のそれぞれの承継パターンに応じて事例を交えて解説します。

◎ 第51回

テーマ	中小企業の事業承継・M&Aの進め方と相談事例
開催日	2022年12月7日(水) 14:00~15:30
講師	大阪府事業承継・引継ぎ支援センター 統括責任者 上宮克己 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	経営者の高齢化が進む一方で、後継者の確保が困難になるなど、事業承継を控えた中小企業にとって乗り越えるべき課題は数多く存在しています。本セミナーでは、円滑な事業承継の実現に向けた計画の立案から具体的対策まで、経営者・後継者が知っておくべきポイントについて、(1)親族内、(2)従業員等、(3)他社(M&A)のそれぞれの承継パターンに応じて事例を交えて解説します。

◎ 第53回

テーマ	よく提案されている事業承継対策は信用してよいのか
開催日	2022年12月13日(火) 14:00~15:30
講師	高橋秀彰総合会計士事務所 代表 高橋秀彰 氏
会場	大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【Zoom同時開催】
内容	このセミナーでは、事業承継対策の提案者が絶対に言わない、よくある提案のメリット・デメリットと提案の背景、注意点を公正な立場から網羅的に解説します(特にデメリットはハッキリと解説します)。自社株の評価額を通達に従い算定して相続税を申告しても否認され、巨額の追徴課税がなされる事例が頻発している昨今、基本的で実践的な事業承継対策の考え方と注意点を、事例を交えて解説します。

※次回定例発表日までのセミナーを掲載しています。

### 3. 投資育成セミナー・ビジネススクール

#### <スクール>

#### ■プロフェッショナル営業マン育成コース（第13期）

- ・開催日時：2022年10月20日(木)～3月16日(木)全6回10:00～17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：㈱アタックス・セールス・アソシエイツ コンサルタント 岩山真子 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：「自分の行動をどう変えるのか?」、PDCAサイクルのDに焦点を当てていきます。脳科学的なアプローチを理解しながら、毎回コミットを行い、自分に課した行動目標を達成することで「現状維持バイアス」を外していきます。営業マンの「あたりまえ」のレベルを引き上げ、目標予算を達成できる人材へと成長させます。投資育成の事務局も、受講生の皆さまに講義録をお送りすることで研修をフォローいたします。経営者の皆さまにも、講義録をお送りいたします。皆で一丸となり、営業力強化に取り組んでいきましょう。

#### <セミナー>

#### ■マーケットイン型経営 新商品企画・新事業創出セミナー

- ・開催日時：2022年11月9日(水)10:00～17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：㈱カクシン 代表取締役 田尻望 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：なぜ、キーエンスは売れ続けるのか?圧倒的な再現性をもって成果を生み出すマーケットイン型経営のDNAと、事業戦略に必要な付加価値、差別化、アプリケーション、ニーズ、トレンド、市場、競合、シーズというキーワードとともに、新商品企画・新事業の「価値創出」についてコンセプトを学び実践ワークにて「圧倒的な利益を生み出すマーケットイン型新商品企画・新事業創出」を体感いただきます。

#### ■「数字力」強化セミナー 2022

- ・開催日時：2022年11月15日(火)10:00～17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：御堂筋税理士法人&㈱組織デザイン研究所 ファウンダー小笠原士郎 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：単なる会計や簿記のセミナーでは、経営に活かせる「数字力」は身につけません。本セミナーでは、なぜ「数字力」が必要なのか、どこの「数字」をどのように見ればいいのかを詳しく解説し、経営者・経営幹部・管理職が身に付けておきたい「数字力」を、感覚的、体感的に、強化することを目指します。

#### ■《福岡開催》「数字力」強化セミナー 2022

- ・開催日時：2022年11月16日(水)10:00～17:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ 九州支社「年輪ルーム」【リアル限定】
- ・講師：御堂筋税理士法人&㈱組織デザイン研究所 ファウンダー小笠原士郎 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：単なる会計や簿記のセミナーでは、経営に活かせる「数字力」は身につけません。本セミナーでは、なぜ「数字力」が必要なのか、どこの「数字」をどのように見ればいいのかを詳しく解説し、経営者・経営幹部・管理職が身に付けておきたい「数字力」を、感覚的、体感的に、強化することを目指します。



#### ■《福岡開催》営業管理職マネジメント研修（2日間）

- ・開催日時：2022年11月29日（火）～30日（水）10:00～17:00
- ・会場：博多バスターミナルビル9F・第12ホール【リアル限定】
- ・講師：(株)アタックス・セールス・アソシエイツ 取締役副社長 桑原賢一 氏
- ・受講料：有料
- ・プログラムの特長：コロナショックで加速するVUCAの時代、発生的な引き合い対応ばかりを行っている営業組織に未来はありません。如何なる環境にあっても、目標達成から逆算し、自社ビジネスの新たな可能性を探求し、実現にむけ部下とともに追求することが、営業管理職の必須要件となります。本研修では、市場環境の変化、リモート営業活用のエッセンスに触れながら、営業組織の具体的なマネジメント法と組織改革の流れを解説します。

#### ■ファミリービジネスの永続化に向けたポイント

- ・開催日時：2023年1月30日（月）15:00～16:30
- ・会場：大阪中小企業投資育成（株）セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・講師：早稲田大学 ビジネス・ファイナンス研究センター上級研究員（研究院教授）(株)青山ファミリーオフィスサービス 取締役 米田隆 氏
- ・受講料：無料
- ・プログラムの特長：国内法人の9割以上はファミリービジネスと言われています。しかし、ファミリービジネスの長期存続は容易ではありません。世代を経れば経るほど、創業者との繋がり、創業精神が薄れる傾向が強くなり、一族内の価値観にバラつきが生じやすくなります。本セミナーでは、ファミリービジネスが持続的な成長を遂げるために必要となる“ファミリーとしてのガバナンスの整備”と、一族の有する知見や絆、社会的信用など“無形資産の承継”について焦点をあて、ビジネスを永続化させるための鍵に迫ります。

※3ヵ月先までのセミナーを掲載しています。

#### 4. 日本公庫連携セミナー《無料》

##### ■《鹿児島開催》海外バイヤーとのオンライン商談にあたってのポイント

- ・開催日時：2022年11月7日（月）14:00～16:00
- ・講師：独立行政法人 中小企業基盤整備機構 中小企業アドバイザー 安藤稔 氏
- ・会場：大阪中小企業投資育成(株)セミナールーム【Zoom同時開催】
- ・プログラムの特長：「社歴や沿革、自己紹介から始めていませんか？」「詳しいデータや仕様書を見せていませんか？」本セミナーでは、主に、こんなことしてたらうまくいきませんよ、という「オンライン商談あるある」や海外の顧客候補探しに役立つ中小機構のノウハウを説明します。

##### ■NO！と言わせない！提案営業実践セミナー

- ・開催日時：2022年11月24日（木）13:30～15:00
- ・講師：(株)ミライの営業 代表取締役 テレワーク営業エバンジェリスト／営業ムダとりコンサルタント 世古誠 氏
- ・会場：【Zoom限定】
- ・プログラムの特長：令和時代に突入し、Webで簡単に情報が手に入るようになり、企業の購買活動も様変わりしています。そんな中、営業を取り巻く環境も激変し、昭和・平成時代の営業スタイルや成功モデルが通用しなくなりました。特に、提案型の営業スタイルは大きく戦略と戦術を変えなければ生き残りも難しくなっています。これからの時代に通用する提案型営業に必要なマインドと具体的な方策を、実践型コンサルタントが解説します。

■中小企業のためのサイバーセキュリティ対策

- ・開催日時：2022年11月30日（水）14：00～16：00
- ・講師：杉浦システムコンサルティング・インク 代表取締役 杉浦司 氏
- ・会場：大阪中小企業投資育成㈱セミナールーム【Zoom 同時開催】
- ・プログラムの特長：ITの普及やデジタル化の進展がビジネスの現場に様々な恩恵をもたらした一方、企業は常にサイバー攻撃のリスクにさらされ、その被害は年々増加しています。中小企業においても例外ではなく、ひとたび攻撃を受ければビジネスパートナーにも甚大な影響が及び、ひいてはサプライチェーンが崩壊する事態にもつながりかねません。本セミナーでは、被害事例を交えたサイバー攻撃の現状と中小企業が採るべきセキュリティ対策などについて解説いたします。

■越境ECの課題解決支援セミナー

- ・開催日時：2022年12月5日（月）15：00～16：30
- ・講師：独立行政法人中小企業基盤整備機構 中小企業アドバイザー 徳田祐希 氏
- ・会場：【Zoom 限定】
- ・プログラムの特長：デジタル化の進展や海外のEC消費伸長などを背景に、越境ECを扱う日本の中小企業は年々増加していますが、効果的に活用できている企業は僅かです。本セミナーでは、受け身にならず能動的な「攻め」の姿勢で越境ECを展開するには何が必要かを解説いたします。

※詳細は、以下の二次元コードからご覧ください。

